





A nova versão – [DJ_08/ago](#), traz as seguintes alterações/atualizações:

1. SORTEIO DA PLANILHA ATUALIZADA ENTRE OS USUÁRIOS QUE ESTEJAM DENTRO DO PERÍODO DE SUPORTE TÉCNICO

Nossa promoção continua premiando os usuários da Planilha COMPLETA. Neste mês, ainda sem sorteios pela Loteria Federal, utilizamos, novamente, o site [Sorteador.com.br](#). Desta feita, o sorteado foi o Eng. Luiz, da TRIUNFO ENERGIA SOLAR, de Curitiba/PR

O número sorteado foi **26.003**, conforme print abaixo.

 <p><i>Os números sorteados foram:</i></p> <p>26003</p> <p><small>Sorteio #2288545 gerado para o intervalo de 1 a 99999, realizado em 09/08/2020 às 19:19:37 (Horário de Brasília).</small></p>	<p>Mais uma vez, o número sorteado não teve nenhuma correspondência exata com algum dos números chave-código dos usuários ativos. Logo, como regra do sorteio, não existindo número chave-código igual ao número sorteado, será considerado ganhador o usuário que tiver o número mais próximo daquele que foi sorteado, para cima ou para baixo.</p> <p>Neste caso, o usuário sorteado está cadastrado com a chave-código 1721649.</p> <table border="1" data-bbox="807 1106 1375 1303"><tr><td data-bbox="807 1106 1066 1303"></td><td data-bbox="1072 1106 1375 1303"><p>TRIUNFO ENERGIA SOLAR</p><p>RIO DE JANEIRO/RJ</p></td></tr></table> <p>Abaixo, o link para verificação do sorteio.</p> <p>https://sorteador.com.br/sorteador/resultado/2288545</p>		<p>TRIUNFO ENERGIA SOLAR</p> <p>RIO DE JANEIRO/RJ</p>
	<p>TRIUNFO ENERGIA SOLAR</p> <p>RIO DE JANEIRO/RJ</p>		

2. COMUNICADO IMPORTANTE

Conforme havíamos informado, julho foi o último mês no qual a Planilha EXPRESSA foi entregue, como BÔNUS, juntamente com a Planilha COMPLETA. A partir de agora, começamos a trabalhar com 3 (três) planilhas, a saber:

PLANILHA COMPLETA

COMPLETA – a original e insuperável planilha de dimensionamento fotovoltaico, a mais completa do mercado, com todas as rotinas e funções que não são encontradas em nenhuma outra;

PLANILHA EXPRESSA

EXPRESSA - uma ferramenta tão poderosa quanto a COMPLETA, com um processamento muito mais ágil e de preenchimento mais rápido. Não vem todas as funções e rotinas que são disponibilizadas na COMPLETA, porém gera uma proposta muito mais rápido, com a mesma qualidade e correção;

PLANILHA LIGHT

LIGHT - para quem procura um Gerador de Propostas Técnicas, leve e eficiente, a um preço justo e super acessível, esta é a planilha certa. E ela tem a mesma qualidade e desempenho das outras duas planilhas.

Abaixo, o link para visualização de uma tabela comparativa entre as nossas 3 (três) planilhas e uma média das planilhas que são vendidas na internet. Todas as características, funções, rotinas, etc., podem ser analisadas.

[LINK PARA TABELA COMPARATIVA](#)

Obs.: As planilhas EXPRESSA e LIGHT estarão disponíveis para venda a partir do dia 20/agosto

3. ALTERAÇÕES & INOVAÇÕES NA PLANILHA COMPLETA

3.1. NOVA ROTINA DE PRECIFICAÇÃO DOS SERVIÇOS

Já dissemos mais de uma vez que as boas ideias apresentadas pelos usuários da planilha tem grande chance de serem implementadas. E, estamos convictos que esta nova rotina, agora implementada, será de grande valia e ajudará nas simulações e dimensionamentos levados a efeito nas Planilhas COMPLETA e EXPRESSA.

Até agora, o usuário só podia fazer incidir a Margem de Venda Direta (ou Lucro Bruto) nos produtos – *painéis, inversores, estrutura, dispositivos de proteção, etc.* Numa venda onde a parte dos serviços – *projeto, instalação e montagem* – é feita à parte, esta rotina pode não fazer muita diferença.

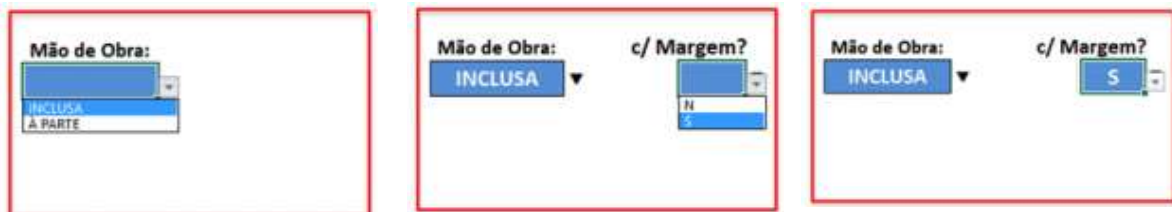
Porém, quando uma venda é realizada através de financiamento, com tudo incluso – *materiais, projeto, instalação* – e tal venda é bonificada/comissionada pelo fornecedor, o valor a receber tende a ser menor do que aquele pretendido quando da elaboração do dimensionamento. Isto porque sobre o valor a mais incluído na

Nota Fiscal que o fornecedor emite contra o seu cliente, vai ser descontado o custo da nota fiscal, que varia entre 9 e 12%, dependendo da política de vendas do fornecedor.

Então, aquele valor que você estipulou para o projeto, para a instalação e montagem e outros materiais que não são fornecidos pelo distribuidor, terá um desconto razoável, ficando você com menos dinheiro que esperava.

Esta nova rotina faz com que TODOS os serviços e materiais utilizados em uma instalação fotovoltaica possam ser majorados com a mesma Margem de Venda Direta utilizada para acrescer os valores dos materiais que compõem o kit fotovoltaico.

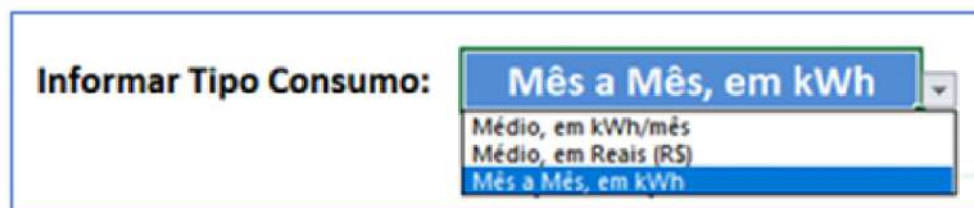
A rotina para fazer incidir a Margem de Venda Direta ou Lucro sobre os serviços está inserida no módulo 1 – Dados Cadastrais do Cliente, no box reservado às informações de Mão de Obra, conforme figura abaixo:



As opções de Mão de Obras continuam as mesmas: INCLUSA e À PARTE. Se a escolha for por “À PARTE”, a planilha irá perguntar se o usuário deseja parcelar a parte dos serviços e em quantas vezes. O dimensionamento seguirá como tem sido feito até agora.

No caso da opção recair sobre “INCLUSA”, uma nova célula/campo de escolha será mostrado e o usuário deverá decidir se quer que os serviços sejam majorados pelo mesmo índice da Margem de Venda Direta, ou não. Se escolher “S”, a planilha irá aplicar o índice da Margem de Venda Direta em todos os serviços, materiais, equipamentos, tudo o que for incluído no sistema fotovoltaico ora dimensionado. Se a escolha for “N”, o índice de Margem de Venda Direta só será aplicado aos equipamentos distribuídos pelo fornecedor.

3.2. MÉTODOS DE ENTRADA DE DADOS DO CONSUMO



Existem três (3) métodos de se preencher o “Consumo Médio Mensal”:

a) **Mês a Mês, em kWh** - caso o integrador/projetista tenha os valores mensais de consumo, em kWh, pode-se preencher os campos da linha “Consumo (kWh/mês)”, de janeiro até dezembro. Ao escolher esta opção, a linha de Consumo Mensal (kWh/mês) irá aparecer integralmente, com os espaços para serem preenchidos, mês a mês.

b) **Médio, em kWh/mês** - Se tiver somente o valor médio dos últimos doze (12) meses, deve-se, então, optar por “Médio, em kWh/mês”.



Consumo Médio:
 kWh/mês

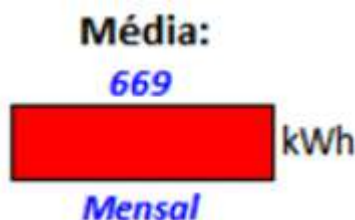
Ao fazer esta opção, no box logo abaixo que se encontra vazio, irá aparecer uma célula na cor azul claro para ser preenchida com o quantitativo, em kWh/mês, do consumo informado pelo cliente, conforme mostrado ao lado.

c) **Médio, em Reais (R\$)** – o 3º e último método para se entrar com o consumo é o quantitativo dado em Reais (R\$), valor este tirado como média do consumo mensal. Ao fazer esta opção, logo abaixo no box em vermelho que se encontra vazio, a planilha mostrará uma célula na cor azul claro, conforme print abaixo:



Calcular p/R\$: 669 kWh

Ao preencher a célula com o valor do consumo médio em Reais e após termos preenchido as informações da Concessionária, Grupo, Conexão, bem como as alíquotas de ICMS, PIS e COFINS incidentes sobre o kWh, a planilha mostrará na parte superior da célula, o quantitativo, em kWh, que representa o valor em Reais informado. Este quantitativo será impresso logo acima do box à direita, “Média kWh”.



Média:
669

Mensal kWh

Para concluir a entrada do valor de consumo médio, basta repetir o valor que aparece sobre a célula Média (669), em azul, na referida célula. Fazendo isso, a célula ficará na cor azul claro, significando que o preenchimento está correto.

3.3. NOVA ROTINA DE SEGURO FOTOVOLTAICO

Neste último ano após a implantação da rotina de Seguro Fotovoltaico, ocorreram muitas mudanças e inovações nesta área. As diferenças que haviam entre os tipos de seguro – *Execução, Equipamentos e Responsabilidade Civil*, foram superadas e surgiu um novo tipo de seguro: RD Equipamentos. E este novo tipo de seguro é mais abrangente e significativamente mais em conta para o bolso, quer do integrador/projetista, quer do cliente final.

PROCEDIMENTO PARA INCLUIR O SEGURO FOTOVOLTAICO NAS PROPOSTAS:

ATENÇÃO: A rotina de Seguro Fotovoltaico só irá apresentar os valores corretos **APÓS** a finalização do dimensionamento. O valor **Total a Segurar** depende do preenchimento de todos os campos do módulo 10. **Determinação do Valor Financeiro do KIT** no caso do fornecedor escolhido for algum que trabalhe com kits pré-determinados.

(a) Valor Total a Segurar

Devido ao barateamento do valor dos prêmios de seguro, não há o porquê de dividir o valor segurado nas antigas categorias. Agora o valor a segurar engloba todo o custo do projeto fotovoltaico, desde a elaboração até após a instalação, com vigência de 12 meses para sinistros. A planilha traz na célula (a) o valor total do projeto fotovoltaico, tudo incluído.

(b) Franquia

A **franquia de seguros** é a participação obrigatória do segurado em um sinistro, ou seja, é o valor que o segurado deve pagar em determinados tipos de sinistro para que a seguradora realize os reparos devidos.

(c) Valor Mínimo

O **valor mínimo** representa o **mínimo** que é aplicado pela taxa de franquia sobre o valor de um determinado bem.

(d) Investimento Único (*Prêmio de Seguro*)

O **prêmio de seguro** é a prestação paga pelo segurado para a contratação do **seguro**, que se efetiva com a emissão da apólice por parte da empresa seguradora. Este valor que a planilha informa já é o valor definitivo que o segurado terá que pagar à seguradora para contratar o seguro em referência;

(e) Cobertura Básica

A cobertura básica do seguro fotovoltaico **recai sobre o valor total do projeto**, incluídos a elaboração do projeto, os equipamentos, a instalação e montagem. Cobre: *Incêndio / Explosão; Queda de raio; Vendaval; Granizo; Alagamento e/ou inundação (p/ usinas solo);*

(f) Roubo / Furto Qualificado

A cobertura para este quesito está limitada a **50% do valor total segurado** e se restringe aos bens que compõem o gerador.

(g) Danos Elétricos

A cobertura para este quesito está **restrita aos danos elétricos decorrentes** de oscilações de tensão e curto circuito nos equipamentos que compõem o sistema fotovoltaico como um todo. A cobertura deste quesito é limitada a 30% do valor total segurado.

(h) Despesas Extraordinárias

O seguro fotovoltaico resultado desta rotina de cálculo, prevê o ressarcimento de despesas financeiras decorrentes de sinistros. Para tanto, **cobre até 10 dias de falta de geração** de energia elétrica. O limite para tal cobertura é de até 5% do valor total segurado.

(i) Incluir o Seguro Fotovoltaico na Proposta

Após a planilha ter feito todos os cálculos e mostrado as coberturas, franquias e valores mínimos, é hora do projetista/integrador decidir se inclui ou não o seguro fotovoltaico no projeto ora em dimensionamento. Para tanto, basta optar por “**S**” no menu “**S/N?**”

(j) Investimento Total

Se optar pela inclusão do seguro, poderá ainda escolher **se deseja incluir ou não o valor do prêmio** na proposta ou **simplesmente deixar o campo vazio e ofertar o seguro** como um brinde ao cliente. Abaixo da célula é mostrado o valor do prêmio calculado com base no Valor Total a Segurar.

ATENÇÃO:

Se o usuário desejar que a proposta apresentada ao cliente **INCLUA** o “**Seguro Fotovoltaico**” mas não o valor do prêmio, basta optar por “S” no box de escolha e **deixar VAZIO** o campo/célula “**Investimento Total**”. O seguro será incluído e o valor do prêmio não será cobrado do cliente, sendo de responsabilidade do usuário.

3.4. REFORMULAÇÃO NO NÚMERO DE PROPOSTAS


Até a versão anterior da Planilha COMPLETA, o usuário podia escolher a proposta que desejasse salvar e imprimir dentre 7 (sete) modelos de propostas. Com vistas a melhorar a performance e velocidade de processamento da planilha, achamos por bem eliminar 2 (duas) destas propostas: a SIMPLES e a EXECUTIVA.

Lamentamos ter que agir desta forma pois bem sabemos que muitos usuários as usavam em seus dimensionamentos. Mas para podermos melhorar o desempenho, fomos obrigados a fazer tal alteração.

O layout com as planilhas também foi reformulado, eliminando os ícones de visualização.




3.5. NOVO INDEX FORNECEDORES: TOTALMENTE REFORMULADO!



DADOS DOS FORNECEDORES

**INDEX FORNECEDORES:
PAINÉIS & INVERSORES & CONTATO**



Fornecedor: BRASSUNNY


Endereço: Av Aracy Tanaka Bizetto, 17200 **CEP:** 85.805-505 **Cidade:** CASCATEL **U.F.:** PR

Contato Vendas: 0 **E-mail:** <https://www.brassunny.com.br/> **Telefone:** (45) 3122-8686

Site: <https://www.brassunny.com.br/> **Obs.:** 0

PAINÉIS

Fabricante	Potência & Fabricante
1 BYD	335 BYD BR
2 CANADIAN	360 CANADIAN HALF CELL
3 RISEN	365 CANADIAN
4	400 CANADIAN HIBU
5	400 CANADIAN MONO
6	410 CANADIAN HALF CELL
7	435 CANADIAN HIBU MONO
8	445 CANADIAN HIBU
9	540 RISEN
10	345 RISEN



INVERSORES

Fabricante	Fabricante & Modelo & Potência
ABB	ABB UNO-DM-3.3-TL-PLUS-SB
FRONIUS	ABB UNO-DM-4.0-TL-PLUS-SB
SOFAR	ABB UNO-DM-4.6-TL-PLUS-SB
	ABB UNO-DM-5.0-TL-PLUS-SB
	ABB UNO-DM-6.0-TL-PLUS-SB
	ABB PVI-10.0-TL-OUTD-F5
	ABB PVI-12.5-TL-OUTD-F5
	ABB THO-50.0-TM-400
	ABB PV5-100.0-TL-POWER-480V
	ABB PV5-120.0-TL-POWER-480V

Quando fizemos a inclusão da rotina F.I.P. – Gerenciamento de Fornecedores, Inversores e Painéis, fomos obrigados a retirar a rotina “Index Fornecedores” da planilha, visto que com a nova forma de inclusão, consulta e alteração de produtos na planilha, ela não estava preparada para realizar este tipo de pesquisa combinada. Desde então estamos trabalhando para trazer de volta esta ferramenta tão importante no auxílio dos usuários da planilha. Pois bem, conseguimos fazer as alterações necessárias e trouxemos esta importante ferramenta de volta à planilha.

TODAS ESTAS INOVAÇÕES, NOVAS ROTINAS E FERRAMENTAS, FAZEM PARTE DO **MANUAL DE PREENCHIMENTO DA PLANILHA COMPLETA**. ESTE MANUAL ESTARÁ DISPONÍVEL NO SITE, NA SEÇÃO “**MATERIAL DE APOIO**”, A PARTIR DO DIA 13/AGOSTO.

4. CASOS ESPECIAIS à AMARA SOLAR, PREMIUM, SICES e WEG

AMARA SOLAR – Mais um caso de uma gigante no setor fotovoltaico que não oferece aos usuários um site para consultas, ou uma plataforma para navegação. E olhem que a promessa era de ter um site totalmente operacional a partir de abril/2020! Em pleno século XXI, se quisermos saber o preço de algum produto, temos que pedir que um vendedor faça um orçamento. É o fim da picada!

PREMIUM SOLAR – Não é nosso intuito tecer críticas ao trabalho de outrem, porém é difícil entender como uma empresa que atua na área de tecnologia, distribuindo equipamentos de energia fotovoltaica a nível Brasil não possa construir um site no mínimo razoável. É impossível conseguir acessar o site e ver os produtos, mesmo com o login. Inacreditável! Mas temos fé que esta situação irá mudar.

SICES – Sem nenhuma novidade. Já tentamos de tudo para conseguir obter um novo login de acesso ao site, mas todas as tentativas foram infrutíferas. Não concordamos que para ter acesso à plataforma temos a obrigação de adquirir

produtos da fornecedora em questão. Existem “n” fornecedores que disponibilizam plataformas, sites com listas de preços, planilhas de preços, etc., sem cobrar nada em troca. Só temos que lamentar e pedir desculpas aos nossos usuários por não atualizar os produtos da SICES.

WEG – Nosso caso com a WEG também já chegou ao fim. Tentamos, tentamos e tentamos, porém não conseguimos obter uma lista de preços com a qual pudéssemos fazer a atualização. E como a WEG é uma das 6 (seis) empresas com a qual a planilha trabalha de uma forma individualizada, resolvemos permanecer com ela na planilha, porém informando que a mesma não sofre atualização desde o mês de maio/2020..

5. Inclusão de novos Inversores e Novos Painéis Fotovoltaicos:

Foram incluídos diversos modelos de inversores em boa parte dos fornecedores, bem como novos modelos e potências de painéis solares, a saber:

ALUMIFIX SOLAR:	<u>estruturas de sustentação e apoio</u> : inclusão de novos modelos de estrutura . A partir de agora, o ideal é dimensionar com estruturas em forma de kits ;
BRASSUNNY:	<u>painel</u> : CANADIAN , de 435W, monocristalino; <u>inversores</u> : SOFAR , de 11; 13,5; e 70 kW, trifásicos 380V FRONIUS , de 15kW, trifásico, 380V;
ECORI:	<u>painel</u> : CANADIAN , de 425W, monocristalino; <u>Linha SOLAREEDGE HDWave</u> – a Ecori deixou de trabalhar c/ esta linha de inversores monofásicos. Questão puramente comercial.
FORTLEV:	<u>inversores</u> : FRONIUS , de 10 kW, monofásicos, 220V; SUNGROW , de 125 kW, trifásico, 380V, com 2 MPPT;
GENYX:	<u>painel</u> : CANADIAN , de 355 W, poli; <u>inversores</u> : CANADIAN , de 3 e 9 kW, monofásicos, 220V; SUNGROW , de 8,3kW, monofásico 220V; e 36 e 60 kW, trifásicos, 380V;
GLOBO BRASIL:	<u>inversores</u> : GROWATT , de 3 kW, monofásicos 220V, linha MIN TLX , com 2 MPPT; e 20 e 25 kW trifásico 380V, linha MID KTL3 ; SUNGROW , de 125 kW, trifásico, 380V;

INOVACARE:	<u>inversor</u> : GROWATT , de 5.500 W, monofásico, 220V;
L8 ENERGY:	<u>inversores</u> : SOLIS , de 30 kW, trifásicos 380V; SUNGROW , de 33 e 40 kW, trifásicos, 380V; <u>painel</u> : JA SOLAR , de 435W, monocristalino;
OUTLET SOLAR:	<u>painel</u> : CANADIAN , de 365W, policristalino; <u>inversores</u> : SUNGROW , de 12; 20; 33; 40; 50; 110; e 125 kW, trifásicos, 380V; e 25 kW, trifásico, 220V;
RENOVIGI:	<u>estrutura para solo</u> : nova linha IBRAP , de metal e plástico, totalmente diferente e muito mais em conta;
SOOLLAR:	<u>inversores</u> : DEYE , de 15; 20; 25; e 30kW, trifásicos, 220V; e 35kW, trifásico, 380V;
SOPRANO:	<u>painel</u> : QXPV , de 380W, monocristalino;
SOUENERGY:	<u>inversores</u> : GROWATT , de 8 kW, monofásicos 220V; e 17 e 25 kW trifásico 380V, linha MID KTL3 ; e 50 kW, trifásico, 380V; <u>painéis</u> : DAHSOLAR , de 360W, HALF CELL; SUNTECH , de 380W, monocristalino;
WIN:	<u>painéis</u> : JA SOLAR , de 390W e 405W, monocristalinos;